





One Minute Wonder

Entscheidungsbegleitung von Angehörigen im Organspendeprozess mit dem WEITER-Gesprächsmodell

Entscheidungsbegleitung bedeutet, die Situation so zu gestalten, dass Angehörige trotz der außergewöhnlichen Belastung in der Lage sind, Informationen aufzunehmen, Fragen zu stellen und in Ruhe über die nächsten Schritte nachzudenken. Ziel ist es, dass die Familie oder die Angehörigen zu einer stabilen Entscheidung im Sinne des Verstorbenen gelangen. Die Gespräche sollten dabei empathisch, wertschätzend und ergebnisoffen geführt werden.

Das Gesprächsmodell ist auf die Bedürfnisse der Angehörigen in der Entscheidungsfindung nach dem Tod eines Menschen zugeschnitten.

WEITER ist ein Akronym und steht für:

Wahrnehmung:

z. B. durch aktives Zuhören

Empathie:

z. B. authentische Wertschätzung der Krisensituation

Information:

Geeignete Informationen und Fragen zur Organspende können Angehörige beim Reflektieren und Nachdenken unterstützen

EnTscheidungsbegleitung:

Orientierung an der Frage: "Wie hätte der/die Verstorbene gedacht?"
Ressourcen identifizieren und ergebnisoffen in den Entscheidungsprozess integrieren

ERgebniss:

Überprüfen der Machbarkeit und Verträglichkeit der Entscheidung für die Angehörigen Wichtige Aspekte der Begleitung von Angehörigen:

- Empathie und Authentizität im Umgang mit den Bedürfnissen der Angehörigen
- Verbale und nonverbale
 Wertschätzung
- Geduld
- Klare und verständliche Informationsvermittlung (ohne Fachjargon)
- Angebote zur Nachsorge



Quellen:

https://dso.de/organspende/fachinformationen/organspendeprozess/leitfaden-f%C3%BCr-die-organspende/06-entscheidungsbegleitungDeutsche Stiftung Organtransplantation Kapitel 06: Entscheidungsbegleitung im Angehörigengespräch

https://www.aekno.de/wissenswertes/dokumentenarchiv/aerztekammer-nordrhein/kommunikation-im-medizinischen-alltag/2-gespraechstechniken Kommunikationsleitfaden der Ärztekammer Nordrhein mit Videobeispielen - Ärztekammer Nordrhein

https://www.google.com/search?q=WEITER+gespr%C3%A4chsmodell&sca_esv=c0f7a2a5a5d07d00&source=hp&ei=q3TaaLbWOpSox c8P6fK8uQ4&iflsig=AOw8s4IAAAAAANqCu7rLQPtr6NvDFdm5H5unRIk4enzn&ved=OahUKEwj215P29f2PAxUUVPEDHWk5L-cQ4dUDCA8&uact=5&oq=WEITER+gespr%C3%A4chsmodell&gs_lp=Egdnd3Mtd2l6GgIYAiIXV0VJVEVSIGdlc3Byw6RjaHNtb2RlbGwyBR AhGKABSLhjUABY7l9wAHgAkAEAmAGKAaAB2QyqAQQyMS4xuAEDyAEA-

AEBMAIWOALEDCICBRAAGIAEwgILEAAYgAQYsQMYgwHCAg4QABiABBixAxiDARiKBcICERAuGIAEGLEDGNEDGIMBGMcBwgIIEAAYgAQYsQPCAgoQABiABBhGGIACwgIOEC4YgAQYsQMY0QMYxwHCAg4QABiABBiSAxi4BBiKBcICCxAAGIAEGJIDGIoFwgILEAAYgAQYsQMYyQPCAg4QLhiABBjHARiOBRivAcICCxAuGIAEGLEDGIMBwgIIEC4YgAQYsQPCAgcQABiABBgKwgIIEAAYFhgKGB7CAgYQABgWGB7CAgsQABiABBiiBBiLA8ICCBAAGIsDGO8FwgIKEAAYCBgKGA0YHsICCxAAGKIEGIkFGIsDwgIHECEYoAEYCpgDAJIHBDIxLjGgB-RisgcEMjEuMbgHxA3CBwY0LjExLjflBzk&sclient=gws-wiz WEITER gesprächsmodell - Google Suche